

PLAN DE DEVELOPPEMENT 2026 Trimestre 1

Agences 4 RDA Salariés	<u>Superviseur</u> Nom équipe RDA 200 Opps	<u>Superviseur</u> Nom équipe RDA 200 Opps	<u>Superviseur</u> Nom équipe RDA 200 Opps	<u>Superviseur</u> Nom équipe RDA 200 Opps	<u>Superviseur</u> Nom équipe Indépendants 200 Opps				
Totaux Opps	TOTAL 800 Opps				TOTAL 200 Opps				
20 OTA Salariés & Sectorisations	1. 2. 3. 4. Appui HDA	A B C D	5. 6. 7. Appui HDA 8. 9.	- A B C D	10. Appui HDA 11. 12. 13. 14.	- A B C D	15. Appui HDA 16. 17. 18.	A B C D	19. Call 20. <u>Indé.</u> 21. 22. 23.
VENTES	50	50	50	50					
7 HDA Salariés - 320 RDV - 320 RDV - 320 RDV - 320 RDV					
	8 rdv/j x 20j x 2 = 320 rdv/mois/Agence								
Confirmations rdv HDA Tél	Responsable Confirmation HDA par téléphone								
Appels Opportunités	Stratégie Appels Opportunités 20/Personne				50				
Légende	Productrices/eurs de RDV (Leads) en tant qu'OTA & Organisation Structurale : 1 RDA - 3/4 OTA - 2 HDA				HDA				
Besoins Recrut	1-2			1-2	3				
Technique Prises de RDV	HDA - RA - Leads - JPO - Autres HDA Commando - Call - Venus Sales Concessionnaires - Professions socialement élevées - HDA Chantiers - Etc.	HDA - RA - Leads - JPO - Autres HDA Commando - Call - Venus Sales Concessionnaires - Professions socialement élevées - HDA Chantiers Etc.	HDA - RA - Leads - JPO - Autres HDA Commando - Call - Venus Sales Concessionnaires - Professions socialement élevées - HDA Chantiers Etc.	HDA - RA - Leads - JPO - Autres HDA Commando - Call - Venus Sales Concessionnaires - Professions socialement élevées - HDA Chantiers Etc.	Indépendants				
Objectifs RDV	20 rdv annoncés/Mois								